

Luomurehumarkkinat ja HMOY:n tuotevalikoima

Terhi Kujala 9.11.2011

LUOMUVILJAT 2011-2012



- Rauma: kaura, vehnä
- Ylivieska: kaura
- Iisalmi: kaura
- Kokemäki: kaura, rehuvehnä, seosvilja, ohra ("ikuinen ongelma"), härkäpapu
- Luomuherne toistaiseksi tilalta-tilalle
- Hinnat vakaat

REHUKETJUN TOIMIVUUS

- Avoimuutta, tiedonkulkua ja yhteistyötä
- Viljaerät HMOY:n siiloon, rehut varastoon → toimitukset tiloille sovitun aikataulun mukaisesti pitkin vuotta → edellyttää sopimuksia, ennakointia ja sitoutumista
- **Suomalainen luomutuote** → mutta se mikä meiltä puuttuu tuodaan → tiloille mahdollisuuksia, kuluttajille vaihtoehtoja → mahdollisuudet kasvuun



TUONNIN HAASTEITA



- Maantieteellinen sijainti
- Logistiikkakulut ja aika
- Kiihtyvä kilpailu laadukkaista eristä (hyvät suhteet ensisijaisen tärkeitä)
- EU alkuperä
- Salmonella
- Hinta vs laatu

100 % SUOMALAISET LUOMUREHUT ?

- Volyymi
- Raaka-aineiden saatavuus
- Laatu
- Monipuolisuus
- 100% monipuolinen suomalainen luomurehu / realismia?
- Tanska ja Ruotsi: monipuolisia luomurehujä markkinoilla: tuonti raaka-aineet



REHUVILJAA TILOILLE

- Syksyllä 2011: rehuviljaa kerätään Kokemäelle siiloon → keskeinen paikka, josta helppo toimittaa tiloille
- Luomukotieläintiloja lisää → mietittävä tarvitaanko seuraavalla kaudella laadukasta tuontiviljaa täydentämään omia varastoja (luomuohra)
- **Ennakointia:** tilojen kanssa hyvissä ajoin neuvottelut tarvittavista määristä → sopimukset



LUOMUREHUT

- Sikarehut: tarjontaa Suomessa ei ole; riittääkö vilja; hyvä- ja tasalaatuisesta (luomuohra)
- Porsasrehut, emakkorehut, tiivisteet
- Kanatiiviste, nautatiiviste
- **Isoille** yksiköille tarvittaessa räätälöintiä
- **Luomu Punahelppä**
- **Luomu Nasu**
- **Luomu Krono**



EDELLYTYKSET MENESTYÄ



- Laadukkaat perustuotteet tanskalaisten rehuista
- Hyvä ja selkeä tuotevalikoima
- Pakkauskoko 600 kg SS, irtotoimitukset työn alla
- Jostain on aloitettava
- Yhteistyöllä ja kokemuksilla eteenpäin kohti valoisaan tulevaisuutta!

HMOY & LUOMUTILAT KAUDELLA 2012

- Avain menestykseen: sitova, avoin ja hyvä yhteistyö → jatkuvaa kommunikaatiota puolin ja toisin
- Positiivinen asenne → kilpailukyvyn vahvistamista
- Aloitettava suunnittelu ja keskustelu tilojen kanssa ajoissa, jotta tarvittavat laadukkaat raaka-aineet löytyvät markkinoilta (esim luomuohra)
- Rehutilaisuus alkuvuodesta
- Kehitetään luomurehusektoria yhdessä ja tehokkaasti eteenpäin - HMOY & luomutilat!

KIITOS!



HMOY

Terhi Kujala

puhelin 010 768 3444

terhi.kujala@agrimarket.fi